

NT PROJECT INTELLIGENCE

Governança executiva de projetos

Mais do que gerenciar projetos. Antecipar riscos, proteger investimentos e transformar dados em decisões.

Quem somos e liderança técnica

Uma consultoria para decisões de Diretoria

A NT conecta engenharia, planejamento e análise financeira para dar à liderança uma visão clara do que exige decisão.

+10 anos

em empresas nacionais e multinacionais

Liderança técnica

Engenharia, supply chain e liderança
Engenharia de Produção e
Administração
MBA em Gestão de Projetos pela FGV

Até R\$ 356 milhões

Porte de projetos gerenciados
na trajetória profissional da fundadora

Desafios enfrentados pelas empresas

- | | | |
|-----------|----------------------------------|---|
| 01 | Projetos sem priorização | Investimentos competem por recursos sem uma leitura comum de retorno, capacidade e risco. |
| 02 | Desvios percebidos tarde | Cronogramas e custos separados dificultam prever a conclusão e o resultado do contrato. |
| 03 | Decisões sem responsável | Restrições continuam abertas quando não há impacto, prazo e autoridade definidos. |
| 04 | Dados sem rastreabilidade | Relatórios perdem confiança quando a origem, a data de corte e as premissas não estão claras. |

Nossa proposta de valor

Cada indicador deve apoiar uma decisão de negócio

PRIORIDADE

Investir onde o retorno justifica a exposição

PREVISIBILIDADE

Entender tendências antes do fechamento

RESPONSABILIDADE

Definir quem decide, quando e com que impacto

Serviços de consultoria e PMO

- | | | |
|-----------|--------------------------------|---|
| 01 | Estruturação de PMO | Governança, papéis, cadência executiva e padrões de planejamento adaptados ao negócio. |
| 02 | Planejamento e controle | EAP, cronograma, orçamento, Curva S e gestão física e financeira por contrato. |
| 03 | Recuperação de projetos | Diagnóstico dos desvios, restrições e alternativas com plano de ação e critérios de aceite. |
| 04 | Apoio à Diretoria | Portfólio, riscos, decisões e gestão da mudança com leitura do impacto no resultado. |

Contratação por diagnóstico, implantação ou acompanhamento recorrente, com escopo e capacidade definidos.

Metodologia baseada em PMI e PMBOK

Governança adaptada ao contexto

Definição de valor

Objetivos, benefícios esperados, patrocínio e critérios de sucesso.

Baseline e controle integrado

Escopo, prazo, custo e risco conectados. Mudanças exigem análise de impacto e aprovação.

Abordagem de execução

Práticas preditivas, ágeis ou híbridas conforme incerteza e natureza da entrega.

Validação de mercado

PMF: Product-Market Fit. O produto evolui com evidências de uso e necessidades dos clientes.

Cinco centros de inteligência

01 **Strategy & Portfolio**

Priorização, retorno e benefícios

Estamos investindo nos projetos certos?

02 **Performance & Financial Control**

EVM, margem e fluxo de caixa

Quanto estamos ganhando ou arriscando?

03 **Engineering & Delivery**

Cronograma, recursos e suprimentos

Temos condições de entregar o contratado?

04 **Risk & Decision Intelligence**

Exposição, resposta e decisões

Qual decisão precisa acontecer agora?

05 **AI Executive Advisor**

Critérios, evidências e revisão humana

Qual ação os dados sustentam?

Advisor atual por regras explicáveis. IA generativa e integrações externas dependem de configuração e validação.

Entregas no prazo e absorção de custos

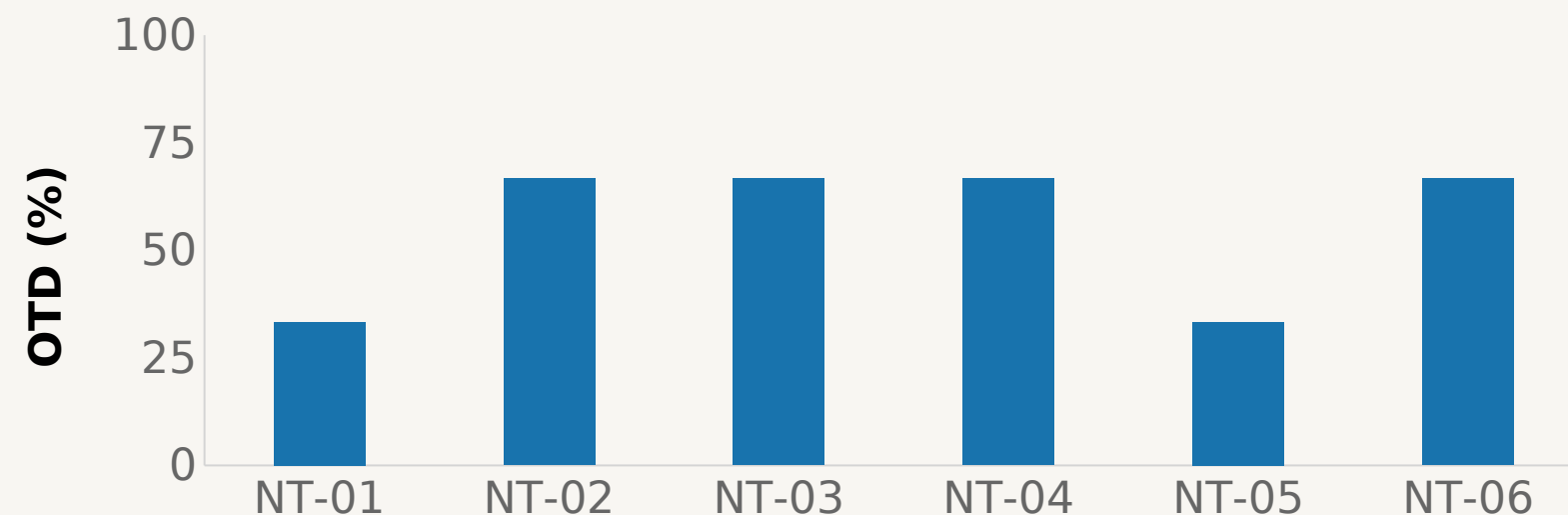
Demonstração NT / corte 01.10.2026 / indiretos set.2026

55,6%

OTD do portfólio

R\$ 7.200

Under-absorption bruta no período



Decisão de gestão

Revalidar pendências de aceite e causas dos atrasos. Reconciliar taxa, horas apropriadas e indiretos reais com o financeiro.

OTD inclui entregas devidas até o corte. Absorção = taxa × horas. Dados ilustrativos, sem resultados históricos de clientes.

Resultados e benefícios esperados

Benefícios que o diagnóstico deve medir

- | | | |
|-----------|-------------------------------------|---|
| 01 | Previsibilidade do resultado | Acompanhar EAC, margem projetada e desvio de prazo contra uma baseline aprovada. |
| 02 | Proteção dos investimentos | Priorizar riscos pela exposição e acompanhar a execução das respostas. |
| 03 | Tempo para decidir | Consolidar os indicadores e registrar decisão, responsável e prazo na mesma rotina. |

Benefícios esperados. Metas e ganhos exigem linha de base, período de observação e validação com o cliente.

Modelos de contratação

Consultoria executiva

Diagnóstico pontual
Consultoria por projeto
PMO recorrente sob proposta

Implantação, treinamento, armazenamento e suporte têm limites definidos na proposta.
Contratação anual disponível.

SaaS independente da consultoria

Plano	Mensalidade	Usuários / projetos
Starter	Sob consulta	2 / 3
Professional	Sob consulta	5 / 10
Business	Sob consulta	15 / 30
Enterprise	Sob consulta	Até 50 / 100

Condições comerciais de referência, sujeitas ao escopo e à proposta. Enterprise depende de dimensionamento e validação.

Jornada de implantação

- | | | |
|-----------|--------------------------------|--|
| 01 | Diagnóstico executivo | Objetivos, maturidade e prioridades com a liderança. |
| 02 | Desenho da governança | Papéis, permissões, indicadores e critérios de decisão. |
| 03 | Configuração e baseline | Cadastro, planejamento e validação da qualidade dos dados. |
| 04 | Piloto acompanhado | Treinamento e decisões com uma carteira delimitada. |
| 05 | Operação e melhoria | Rotina executiva e evolução dos módulos com uso real. |

Cada etapa tem entrega, responsável e aceite. O prazo depende do escopo, das integrações e da disponibilidade do cliente.

Diagnóstico executivo

Uma conversa sobre a carteira,
os desvios e as decisões
que mais afetam seu resultado

Nathaly Teles

ntprojectintelligence.com.br
(11) 92590-2901 | nathalyteles29@icloud.com